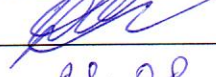


МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ВІДОКРЕМЛЕНИЙ СТРУКТУРНИЙ ПІДРОЗДІЛ
«ТЕХНІЧНИЙ ФАХОВИЙ КОЛЕДЖ
ЛУЦЬКОГО НАЦІОНАЛЬНОГО ТЕХНІЧНОГО УНІВЕРСИТЕТУ»
Циклова комісія менеджменту та підприємництва


ПОГОДЖУЮ

Голова групи забезпечення
ОПП спеціальності


28.08 2023 року

ЗАТВЕРДЖУЮ

Заступник директора
з навчальної роботи


29.08 2023 року

ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ
ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ

Розробник І. Ільїн

Галузь знань 07 Управління та адміністрування

Спеціальність 073 Менеджмент, 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

Освітньо-професійна програма Менеджмент, Підприємництво, електронна комерція та логістика

Статус навчальної дисципліни вибіркова

Мова навчання українська

Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітньо-професійний ступінь	Характеристика навчальної дисципліни
Тем – 10	Галузь знань 07 Управління та адміністрування	Форма навчання
	Спеціальність 073 Менеджмент; 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність	денна
Загальна кількість годин – 120		
Для денної форми навчання: аудиторних – 44; самостійної роботи студента – 76;	Освітньо-професійний ступінь фаховий молодший бакалавр	II
		Семестр
		III
		Лекції
		24 год.
		Практичні
		20 год.
		Самостійна робота
76 год.		
Курсова робота		
-		
Вид контролю: диференційований залік		

2. МЕТА ДИСЦИПЛІНИ, ПЕРЕДУМОВИ ЇЇ ВИВЧЕННЯ ТА ЗАПЛАНОВАНІ РЕЗУЛЬТАТИ НАВЧАННЯ

<p>Місце дисципліни в освітній програмі:</p>	<p>Предметом вивчення курсу «Зовнішньоекономічної діяльності» є сукупність господарських, економічних, правових, фінансових відносин у сфері економічної діяльності між підприємствами України – суб'єктами ЗЕД та іноземними фірмами як на території України, так і за її межами. Основною метою викладання дисципліни «Зовнішньоекономічної діяльності» є формування у майбутніх фахівців засвоєння теоретичних основ ЗЕД, набуття системних знань та навичок щодо забезпечення економічної ефективності ЗЕД у різних сферах діяльності.</p>
<p>Компетентності загальні або фахові:</p>	<p>Здатність до абстрактного мислення, аналізу, синтезу. Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності. Навички використання інформаційних і комунікаційних технологій. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями. Здатність до проведення досліджень на відповідному рівні. Здатність визначати та описувати характеристики організації. Здатність аналізувати результати діяльності організації, зіставляти їх з факторами впливу зовнішнього та внутрішнього середовища. Здатність визначати перспективи розвитку організації. Здатність планувати діяльність організації та управляти часом. Здатність оцінювати виконувані роботи, забезпечувати їх якість та мотивувати персонал організації. Здатність аналізувати й структурувати проблеми організації, формувати обґрунтовані рішення.</p>
<p>Результати навчання:</p>	<p>Демонструвати навички аналізу ситуації та здійснення комунікації у різних сферах діяльності організації. Демонструвати навички виявлення проблем та обґрунтування управлінських рішень Демонструвати навички виявлення проблем та обґрунтування управлінських рішень. Демонструвати здатність діяти соціально відповідально та громадсько свідомо на основі етичних міркувань (мотивів), повагу до різноманітності та міжкультурності Виконувати практичні завдання у сфері управління бізнесорганізаціями на регіональному та міжнародному рівнях Застосовувати методи менеджменту для забезпечення ефективності діяльності організації. РН Вміти визначати ризики недосягнення управлінських цілей бізнесу, недостовірності звітності, недотримання законодавства, збереження й використання його ресурсів</p>
<p>Передумови для вивчення дисципліни:</p>	
<p>Дисципліна є інтегрованою з іншими дисциплінами з економіки та менеджменту</p>	

3. ОБСЯГ ТА СТРУКТУРА ПРОГРАМИ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

ФОРМА НАВЧАННЯ		Кр ед ит и ЄК ТС	ДЕННА (ОЧНА)							
ФОРМА КОНТРОЛЮ			Підсумкові оцінки (залік, екзамен)							
№ те ми	Назва теми		Кількість годин:							
			Разо м	Сам ості йна роб ота	Навчальні заняття:					
		Всь ого			з них:					
				Лекц ійні заня ття	Семі нарс ькі заня ття	Прак тичн і заня ття	Лабо рато рні заня ття	Інди віду альні заня ття		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1.	Сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності	-	10	6	4	2		2		
2.	Система регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Нетарифне регулювання ЗЕД	-	12	8	4	2		2		
3.	Митно-тарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності	-	14	8	6	4		2		
4.	Форми виходу підприємства на зовнішній ринок	-	12	8	4	2		2		
5.	Посередницькі та орендні операції на зовнішніх ринках	-	12	8	4	2		2		
6.	Організація і техніка підготовки, укладання та виконання зовнішньоекономічних контрактів	-	12	8	4	2		2		
7.	Структура і зміст міжнародних контрактів купівлі-продажу	-	10	6	4	2		2		
8.	Базисні умови поставки товару в міжнародних контрактах купівлі-продажу	-	12	8	4	2		2		
9.	Аналіз зовнішньоекономічної діяльності	-	14	8	6	4		2		
10.	Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності	-	12	8	4	2		2		

Разом з дисципліни:	4	120	76	-	24	-	20	-	-
---------------------	---	-----	----	---	----	---	----	---	---

4.1 Темі лекцій

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	Рекомендована література
III семестр			
1.	Тема.1. Сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності. Поняття зовнішньоекономічної діяльності; Суб'єкти та об'єкти ЗЕД в Україні; Основні напрямки здійснення зовнішньоекономічних операцій; Мотиви розвитку ЗЕД підприємства та фактори, що впливають на її організацію	2	1, С.3-9; 7, С.5-11
2.	Тема 2. Система регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Мета, завдання, суб'єкти інструменти регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні; Сутність та методи державного регулювання ЗЕД.; Нетарифні методи регулювання, їх класифікація і характеристика. Нетарифне регулювання ЗЕД.	2	1, С.9-13; 7, С.14-21
3.	Тема 3. Митно-тарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Сутність митно-тарифного регулювання ЗЕД в Україні, митний тариф. Види і ставки мита, його функції. Поняття митної вартості. Механізм нарахування та види митних платежів. Види митного режиму в Україні. Митний контроль, митне оформлення та декларування. Митні документи та специфіка їх оформлення.	4	1, С.13-26; 7, С.21-46
4.	Тема 4. Форми виходу підприємства на зовнішній ринок. Критерії вибору форм виходу підприємств на зовнішні ринки; Класифікація і характеристика форм виходу на зовнішній ринок; Пошук партнерів при здійсненні ЗЕД	2	1, С.26-39; 7, С.50-63
5.	Тема 5. Посередницькі та орендні операції на зовнішніх ринках. міст посередницьких операцій. Переваги та недоліки залучення посередників у зовнішньоекономічній діяльності. Класифікація посередників за обсягом повноважень і місцем на ринку. Організація збуту та способи винагороди посередників. Сутність та організаційні форми міжнародних орендних операцій.	2	1, С.58-106; 7, С.89-148
6.	Тема 6. Організація і техніка підготовки, укладання та виконання зовнішньоекономічних контрактів Сутність договірних відносин між підприємствами на зовнішньому ринку та особливості зовнішньоекономічного контракту. Види зовнішньоекономічних контрактів та їх характеристика. Етапи здійснення експортно-імпоротної угоди, порядок укладання контрактів.	2	1, С.132-148; 7, С.194-249

7.	Тема 7. Структура і зміст міжнародних контрактів купівлі-продажу. Типові контракти в міжнародній торгівлі. Умови контракту: обов'язкові та додаткові. Зміст і характеристика основних умов контракту	2	1, С.148-167; 7, С.253-278
8.	Тема 8. Базисні умови поставки товару в міжнародних контрактах купівлі-продажу. Базисні умови поставки товарів. Суть та еволюція умов «Інкотермс». Характеристика умов ІНКОТЕРМС-2010.	2	1, С.167-187; 7, С.282-317
9.	Тема 9. Аналіз зовнішньоекономічної діяльності. Сутність і види аналізу зовнішньоекономічної діяльності. Аналіз ЗЕД країни, регіону, галузі. Аналіз ЗЕД підприємства.	4	1, С.236-264; 7, С.341-427
10.	Тема 10. Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності. Ефективність зовнішньоекономічної діяльності, її сутність і принципи оцінки. Показники ефективності експортних та імпорتنних операцій. Шляхи підвищення ефективності зовнішньоекономічної діяльності підприємства	2	1, С.187-236; 7, С.325-340
Разом за III семестр		24	

4.2 Темі практичних занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	Форма та засоби контролю	Рекомендована література
III семестр				
1.	Зовнішньоекономічна діяльність суб'єктів ринкових відносин	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.13-26; 7, С.21-46
2.	Регулювання зовнішньоекономічної діяльності	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.26-39; 7, С.50-63
3.	Митне регулювання зовнішньоекономічної діяльності	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.39-58; 7, С.64-85
4.	Нетарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.58-106; 7, С.89-148
5.	Організація виходу підприємства на зовнішній ринок	4	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.116-132; 7, С.157-190
6.	Зовнішньоекономічні операції та угоди	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.132-148; 7, С.194-249
7.	Зовнішньоекономічний контракт	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.148-167; 7, С.253-278
8.	Торгово-посередницькі операції на зовнішньому ринку	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.167-187; 7, С.282-317
9.	Компенсаційна торгівля в сфері зовнішньоекономічної діяльності	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.236-264; 7, С.341-427
10.	Оцінка ефективності зовнішньоекономічної діяльності	2	виконання завдань, індивідуальне оцінювання	1, С.187-236; 7, С.325-340
Разом за III семестр		20		
Разом		20		

4.3 Самостійна робота

№ з/п	Назва теми	Кількість годин	Рекомендована література
III семестр			
1.	Сутність та особливості зовнішньоекономічної діяльності	6	1, С.3-9; 7, С.5-11
2.	Система регулювання зовнішньоекономічної діяльності. Нетарифне регулювання ЗЕД	8	1, С.9-13; 7, С.14-21
3.	Митно-тарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності	8	1, С.13-26; 7, С.21-46
4.	Форми виходу підприємства на зовнішній ринок	8	1, С.26-39; 7, С.50-63
5.	Посередницькі та орендні операції на зовнішніх ринках	8	1, С.39-58; 7, С.64-85
6.	Організація і техніка підготовки, укладання та виконання зовнішньоекономічних контрактів	8	1, С.58-106; 7, С.89-148
7.	Структура і зміст міжнародних контрактів купівлі-продажу	6	1, С.116-132; 7, С.157-190
8.	Базисні умови поставки товару в міжнародних контрактах купівлі-продажу	8	1, С.132-148; 7, С.194-249

9.	Аналіз зовнішньоекономічної діяльності	8	1, С.148-167; 7, С.253-278
10.	Економічна ефективність зовнішньоекономічної діяльності	8	1, С.167-187; 7, С.282-317
Разом за семестр III семестр			
Разом		76	

5. ЗАСОБИ ДІАГНОСТИКИ РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ, ІНСТРУМЕНТИ, ОБЛАДНАННЯ ТА ПРОГРАМНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ, ВИКОРИСТАННЯ ЯКИХ ПЕРЕДБАЧАЄ НАВЧАЛЬНА ДИСЦИПЛІНА

Засобами оцінювання та методами демонстрування результатів навчання дисципліни є диференційований залік, практичні завдання, тестування, реферати, презентації результатів виконаних завдань та досліджень, виступи на наукових заходах. Використовуються відео лекції, практичні заняття з індивідуальними завданнями, самостійна робота здобувача фахової передвищої освіти з навчальною та довідковою літературою, самостійне виконання завдань, консультації.

6. ПОРЯДОК ТА КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ		
6.1. Порядок оцінювання результатів навчання		
Форма контролю	Порядок проведення контролю	
Поточний контроль	Усне опитування, домашні завдання, виступи на практичних заняттях, практичні та письмові роботи оцінюються за 4-бальною шкалою	
Підсумковий контроль	Оцінка за <i>диференційований залік</i> визначається за 4-бальною шкалою на основі поточного оцінювання, з урахуванням результатів практичних занять та заліку.	
6.2. Критерії оцінювання результатів навчання		
Оцінювання за національною шкалою:		Критерії та визначення оцінювання
рівень компетентності	оцінка: 4-бальна	
1	2	3
Високий (творчий)	5 (відмінно)	Здобувач освіти вільно володіє програмовим матеріалом, виявляє здібності, вміє самостійно поставити мету дослідження, вказує шляхи її реалізації, робить аналіз та висновки. Здобувач освіти уміло послуговується науковою термінологією, вміє опрацьовувати наукову інформацію (знаходити нові факти, явища, ідеї, самостійно використовувати їх відповідно до поставленої мети тощо).
Достатній (конструктивно-варіативний)	4 (добре)	Здобувач освіти вільно володіє вивченим матеріалом у стандартних ситуаціях, наводить приклади його практичного застосування та аргументи на підтвердження власних думок. Уміє пояснювати явища, аналізувати, узагальнювати знання, систематизувати їх, зі сторонньою допомогою (викладача, одногрупників тощо) робити висновки.
Середній (репродуктивний)	3 (задовільно)	Здобувач освіти може зі сторонньою допомогою пояснювати явища, виправляти допущені неточності (власні, інших студентів), виявляє елементарні знання основних теоретичних положень дисципліни. Здобувач освіти за допомогою викладача описує явища, без пояснень наводить приклади, що ґрунтуються на його власних спостереженнях чи матеріалі підручника, розповідях викладача тощо.
Початковий (рецептивно-продуктивний)	2 (незадовільно)	Здобувач освіти не в повному обсязі володіє навчальним матеріалом. Фрагментарно, поверхово (без аргументації та обґрунтування) викладає його під час усних виступів та письмових відповідей, недостатньо розкриває зміст теоретичних питань та практичних завдань, допускаючи при цьому суттєві неточності. Здобувач освіти планує та виконує частину практичних завдань за допомогою викладача, потребує постійної допомоги викладача.

		Здобувач освіти частково володіє навчальним матеріалом, не в змозі викласти зміст більшості питань теми під час усних виступів та письмових відповідей, допускаючи при цьому суттєві помилки.
--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

7. РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА	
№ з/п	Автор та назва літературного джерела (інформаційного ресурсу в Інтернет)
7.1. Основна література:	
1.	Козак Ю.Г. Основи зовнішньоекономічної діяльності: Навч. посіб. Київ-Катовіце: Центр учбової літератури, 2016.
2.	Мельник Ю. Методичні вказівки до проведення практичних занять з дисципліни «Управління зовнішньоекономічною діяльністю» для студентів спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини». Тернопіль: ТНЕУ, Економічна думка, 2019.
3.	Гребельник О.П. Основи зовнішньоекономічної діяльності. К.: ЦУЛ, 2019.
4.	Фінанси підприємств: [навч. посіб.]/Аранчій В.І., Чумак В.Д., Бражник Л.В. – 2-ге вид., розшир., доповн. – Полтава: РВ ПДАА, 2018. – 350 с.
5.	Ковтуненко К.В., Коваленко О.М., Станіславик О.В. Менеджмент зовнішньоекономічної та інноваційної діяльності Навчальний посіб. К.: ЦУЛ, 2018.
6.	Gopal S.R. Export Import. Procedures, documentation and logistics. NEW AGE; First edition, 2019. 242 p.
7.2. Допоміжна література:	
7.	Митний кодекс України від 11.08.2022 р. (зі змінами і доповненнями)
8.	Мельник Ю.В., Самосудов А.С. Розвиток експортного потенціалу підприємств молочної галузі в умовах європейської інтеграції України. Науковий журнал «Молодий вчений». 2020. №3 (79).
9.	Мельник Ю., Худа О. Теоретичні засади дослідження міжнародної конкурентоспроможності підприємства. «Інноваційні процеси економічного та соціально-культурного розвитку: вітчизняний та зарубіжний досвід». Тези доповідей XIII Міжнародної науково-практичної конференції молодих учених і студентів. Тернопіль: ТНЕУ. 2020
7.3. Інформаційні ресурси в Інтернеті:	
10.	Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів): Наказ Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України від 06.09.2001 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0833-01 .