**Практичне заняття № 6**

Тема: «***Зовнішньоекономічні операції та угоди»***

Мета заняття: закріпити теоретичні знання щодо сутності зовнішньоекономічних операцій, функцій, які вони виконують, набути практичні навички щодо процедури здійснення операцій в сфері зовнішньоекономічної діяльності.

Методичні вказівки. В практиці здійснення зовнішньоекономічної діяльності виділяють різні класифікаційні ознаки для систематизації видів зовнішньоекономічних операцій. Кожна зовнішньоекономічна операція супроводжується відповідним типом угоди. Найчастіше зовнішньоекономічні операції і угоди класифікують за такими ознаками:

1. Предмет операції і угоди (товар, послуги, результати інтелектуальної власності, оренда обладнання та ін.);
2. особливості предмету операції і угоди (сировинні товари, готова продукція, машинотехнічна продукція і т.д.);
3. організаційна форма торгівлі на світовому ринку (аукціонна, біржова, посередництво тощо);
4. залежність від каналу збуту і характеру взаємовідносин між контрагентами (угоди можуть підписуватись напряму між контрагентами або через посередника).

Основні види зовнішньоторгових угод, що використовуються в міжнародній практиці, представлені на схемі:

Зовнішньоекономічні операції

 З купівлі- Зустрічної Клірингові Орендні Посередницькі продажу торгівлі

  Бартерні Валютний Рейтинг Агентські

 Інвестиційні (короткострокові)

 Зустрічної Банківський Комісії закупівлі Хайринг

 З переробки Двосторонній (середньострокові) Доручення давальницької Рамочні сировини Багатосторон- Лізинг З перепродажу

 Компенсаційні ній (довгострокові)

 З перевезення Про зворотну

 закупівлю Зі зберігання

Рис. 3 Основні види зовнішньоекономічних операцій

Угоди **купівлі-продажу** є найпоширенішими операціями на світовому ринку.

Згідно до Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 року, такою угодою вважається продаж експортером товарів іноземному партнеру. При цьому продавець зобов’язується поставити товар, подати документи, що його стосуються, та передати право власності на товар відповідно до умов зовнішньоторгового договору, а покупець зобов’язується сплатити вартість товару та прийняти поставку товару згідно з вимогами договору. Продаж товарів може здійснюватись як безпосередньо імпортерові продавцем, так і через дилерів, агентів, власні відділення та дочірні компанії.

**Зустрічна торгівля** – сукупність комерційних угод, які передбачають, поряд з закупівлею товарів, зустрічну поставку певних товарів задля досягнення балансу експортно-імпортних операцій.

У міжнародній практиці зустрічна торгівля застосовується у таких формах:

* ***бартер (товарообмін)*** – угода, що являє собою обмін товарів на інші товари, за якою вартість експортованих товарів дорівнює вартості імпортованих товарів. у такому разі вважається, що угоду збалансовано за вартістю;
* ***зустрічна закупівля*** передбачає, що продавець-експортер укладає окремий договір з іноземним покупцем і водночас сам зобов’язується закупити певну кількість товарів, які виробляються в країні покупця;
* ***рамочна угода*** визначає принципову домовленість сторін про форми, напрямки та умови співробітництва. Умови рамочної угоди не вважаються кінцевими та належать їх наступному з'ясуванню.
* ***компенсаційне узгодження*** – угода, за якою експортер зобов’язується включити до переліку товарів сировину, компоненти або

напівфабрикати для виконання обумовлених послуг у цій країні згідно з зовнішньоекономічним контрактом.

* ***зворотна закупівля*** – угода, пов’язана з будівництвом підприємств, розробкою корисних копалин, а також іншими значними експортними угодами. Вартість робіт, що виконуються стороною контракту, компенсується повністю або частково поставками продукції, що випускається на збудованому підприємстві;

**Клірингові операції** – система безготівкових розрахунків за товари, послуги та цінні папери, що здійснюються шляхом заліку взаємних грошових вимог та зобов’язань. Застосування клірингу дозволяє мінімізувати погашення фінансових вимог готівкою.

Система міжнародного валютного клірингу реалізується на основі міжурядових угод для забезпечення товарної збалансованості поставок та платежів між двома країнами. Клірингові розрахунки здійснюються на основі спеціальних клірингових угод.

Клірингова угода – це міжнародна торгова угода, яка передбачає використання доходів від експорта з метою досягнення рівноваги у взаємному торговому обороті.

Клірингова угода охоплює такі обов’язкові елементи:

1. Система клірингових рахунків – як праивило використовують два рахунка, на яких враховуються усі грошові платежі та надходження кожної із сторін.
2. Обсяг клірингу – усі грошові платежі та надходження кожної із сторін.
3. Валюта клірингу – узгоджена валюта, в якій ведуться клірингові рахунки.
4. Узгоджений порядок перерахунка сальдо на кліринговому рахунку у випадку зміни курса валюти.
5. Обсяг технічного кредиту по клірингу – взаємне допустиме кредитування сторонами, тобто гранично допустиме сальдо заборгованості.
6. Поточне вирівнювання сальдо по клірингу виконується сторонами в обумовлені строки.
7. Остаточне регулювання сальдо.

В практиці зовнішньоекономічної діяльності розрізняють наступні види клірингу:

* Банківський;
* Валютний;  Двосторонній;
* Багатосторонній.

Банківський кліринг – система міжбанківських безготівкових розрахунків, які здійснюються через розрахункові палати і грунтуються на взаємному заліку рівних платежів обома сторонами.

Валютний кліринг – це порядок проведення міжнародних розрахунків між країнами, оснований на взаємному заліку платежів за товари та послуги, що мають рівну вартість, розраховану у валюті клірингу по узгодженим цінам.

**Інструментами валютного клірингу** є угоди поточні, термінові, ф’ючерсні та опціони.

Ринок ***поточних*** угод встановлює поточну ціну окремих валют.

***Термінові*** угоди передбачають продаж певної суми валюти за фіксованим курсом на обумовлену дату у майбутньому.

***Ф’ючерсні*** угоди укладаються на біржах і являють собою угоди купівлі-продажу валюти, цінних паперів та товарів на певну дату у майбутньому з подальшою сплатою за ціною угоди. Особливістю таких угод може бути не отримання реальної валюти (цінних паперів або товарів), а сплата різниці між ціною контракту на день його укладення та на день виконання.

***Опціони*** на іноземну валюту дають покупцеві право (але не накладають зобов’язання) купувати або продавати якусь кількість валюти за певну ціну на дату або до дати дії опціону.

Зовнішній кліринг характеризується кількістю учасників клірингової угоди.

Двосторонній кліринг – це угода між урядами двох країн про взаємний залік зустрічних вимог через центральні банки цих країн.

Багатосторонній кліринг – це угода, укладена між урядами декількох країн про взаємний залік зустрічних вимог через центральні банки цих країн.

**Орендні угоди** (більш докладно див. Тема 5) оформлюють стосунки майнового найму, за якими орендодавець однієї країни передає орендаторові з іншої країни майно у тимчасове користування за узгоджену плату.

В залежності від терміну орендної операції в міжнародній практиці виділяють наступні види орендних операцій:

А) короткострокової оренди (***рейтинг***) – предметом такої угоди є транспортні засоби, туристичні та інші товари короткочасного використання;

Б) середньострокової оренди (***хайринг***) – оформлюються щодо транспортних засобів, обладнання, сільськогосподарських машин з експлуатаційним персоналом або без нього;

В) довгострокової оренди (***лізинг***) – застосовуються до будівельномонтажного та технологічного обладнання, а також для досягнення цілей підприємства.

**Посередницькі операції**. Характерною ознакою даної форми роботи на ринку є те, що експортер вступає у прямі стосунки з іноземним покупцем на підставі укладеного договору від свого імені через агента – підприємство, що діє за кордоном. Винагорода такому незалежному агентові, як правило, складається з комісійних від ціни проданих ним самим або за його участю товарів.

Такі угоди можуть застосовуватися експортерами як один з методів проникнення на вже опанований іншими виробниками ринок збуту та включати у себе певні дії з товаром без переходу права власності на них.

Такими угодами можуть бути:

* агентські;
* комісійні;
* доручення;
* з перепродажу;
* з перевезення;
* зі зберігання тощо.

У разі застосування ***агентських*** угод принципал (експортер, імпортер товару) уповноважує посередника (агента) представляти його або діяти від його імені у стосунках із третіми особами. Зовнішньоекономічні угоди можуть укладатись як від імені принципала, так і від імені агента, залежно від умов агентського договору.

При застосуванні ***комісійних*** угод посередник (комісіонер) виступає як агент стосовно принципала, але угоди продажу (купівлі) товару укладає від свого імені. Тобто агент є продавцем (покупцем) товару.

***Угоди доручення*** використовуються у випадку, коли посередники підписують угоди з третіми особами від імені і за рахунок довірителя.

При укладанні ***угоди з перепродажу*** посередники отримують

можливість підписувати контракти купівлі-проаджу товару з третіми особами від свого імені і за свій рахунок.

Агентські, комісійні, операції доручення та з перепродажу відносяться до ***торгово-посередницьких операцій*** (більш докладно див. Тема 4).

***Угода зі зберігання*** – посередницька угода, на підставі якої одна сторона зобов’язується за певну плату забезпечити зберігання товарів та інших предметів без переходу права власності на вантаж.

***Угода з перевезення*** - посередницька угода, на підставі якої експедитор зобов’язується перевезти вантаж до місця призначення та здійснити певні дії з товаром у частині його складування, зберігання та виконання інших операцій, передбачених угодою.

**Операції з переробки давальницької сировини** передбачають поставку однією із сторін угоди сировини для переробки на готову продукцію шляхом використання виробничих потужностей іншої сторони угоди. При цьому обумовлюється відсоткове (у грошовому виразі) співвідношення сировини у готовій продукції та порядок взаєморозрахунків за здійснену переробку.

**Інвестиційні угоди** – довгострокові вкладення капіталу в різні сфери економіки. Розрізняють інвестиції фінансові, реальні, валові, чисті, приватні, та державні. При іноземному інвестуванні реалізацію угоди про інвестування може бути здійснено у формі спільних підприємств.

***Завдання на СРС:***

1. Види міжнародних транспортних перевезень.
2. Операції в сфері обміну науково-технічними знаннями.
3. Міжнародні правила «Інкотермс 2010».

***Література:***

Основна література: 4.

Додаткова література: 37, 61, 73.